CONFERENCIA



© 2011, Alejandro Narváez Liceras

PUCP - UNMSM

Ingresa a la maravillosa e increíble aventura de crear tu propio y original emprendimiento.





- Muchos quieren tener su propio negocio
- Pocos se atreven a hacerlo
- Sólo el 15% de jóvenes tienen pensado seriamente hacer empresa
- Entre le 70% y 80% de los que inician un negocio propio fracasan antes de 2 años.

Quien hace puede equivocarse. Quien nada hace, ya está equivocado.

Preguntas Frecuentes



- ¿Te gustaría independiente económicamente ?
- ¿Te gustaría generar tu propio empleo?
- ¿Sueñas con trabajar desde tu casa?
- ¿Tienes una idea de negocio genial y crees que podría ayudarte a ganar dinero ?
- ¿Deseas empezar tu propio negocio, pero no sabes que hacer?
- ¿Dónde está el negocio?
- ¿Qué clase de negocio podría tener éxito.?

Dos ejemplos



LADRILLOS
PIRAMIDE
El mejor ladrillo Ecológico del Perú





¿En qué se diferencian de los demás?



.... y son emprendedores



¿Qué es un emprendedor?

- Es alguien que **tiene un sueño** y lucha por hacerlo realidad
- Es alguien que **ve una oportunidad** y la aprovecha para obtener beneficios
- Es alguien que **hace realidad** un emprendimiento
- Es alguien que **persigue sus sueños**





¿Qué es un emprendimiento?

Es un proyecto a través del cual se hará realidad un objetivo o un sueño de negocio.

Cómo es un emprendedor?

- Decidido
- Disciplinado
- Perseverante
- comprometido
- Sacrificado
- Actitud positiva
- Fe en si mismo
- Tiene visión
- Con valores
- Es un líder
- Arriesgado





¿El emprendedor nace o se hace?





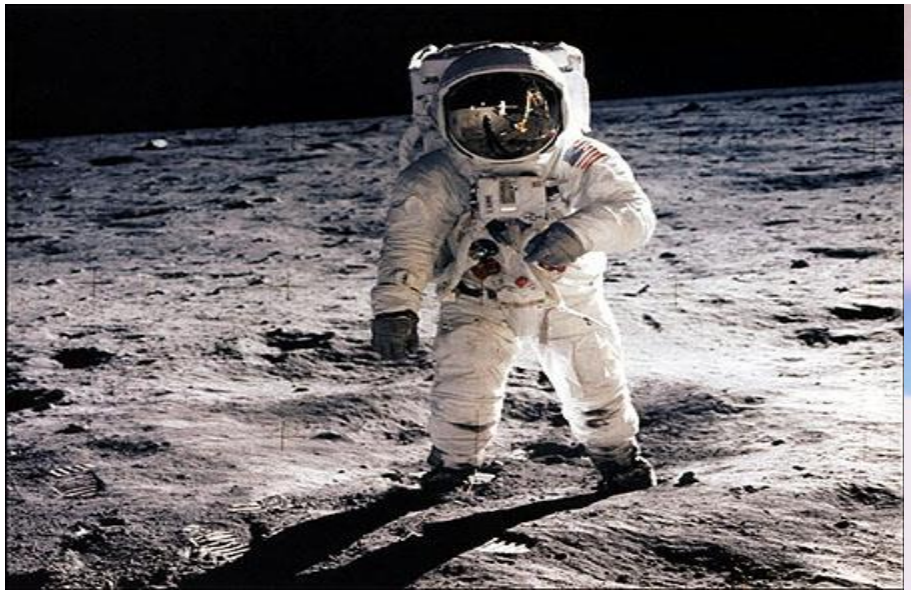
- Un emprendedor nace, y también se hace.
- Pocos son los emprendedores que nacen como tal.





¿Cómo desarrollar las cualidades de un emprendedor?

- Tomando la firme decisión de cambiar
- Construyendo día a día
- Con mucha voluntad, disciplina y determinación
- Pensando en hacer más y más
- Auto motivarse permanentemente





“El mundo está en manos de aquellos Que tienen le coraje de soñar y correr el riesgo de vivir sus sueños”

Anónimo.

Todo emprendedor, también tiene que ser un líder.



El liderazgo es la capacidad de Movilizar personas hacia el logro de metas compartidas y trascendentes, contribuyendo al bienestar de la personas y de sí mismo.

Necesidad de liderazgo en la empresa

- La empresa moderna requiere que los gerentes sean líderes.
- Un buen gerente debe ser un buen líder.
- Responsabilidad del Gerente Líder:

  Conducir a la empresa a buen puerto…



Cómo empezar un negocio ?



Cómo iniciar un negocio con pocos recursos y lograr buenos resultados?

- Tener ganas de emprender
- Tener un idea de negocio (oportunidad)
- Elaborar un Plan Básico de Negocio
- Actuar (hacer)



Ideas de negocio

Algunos ejemplos:

- La crianza de caracoles de tierra para exportación
- Exportación de yerbas aromáticas a Europa
- Crianza, procesamiento y comercialización de truchas
- Producción a ajo molido
- Producir miel de abeja



Qué es una Idea de Negocio ?

Es una descripción corta y precisa de lo que será tu futuro negocio .



Una idea de negocio debe cumplir con
Tres requisitos:

1. Que cubra una demanda insatisfecha
2. Que sea rentable
3. Que sea factible de producir





Algunas preguntas

1. ¿Se puede hacer un mejor producto que ya existe en el mercado?
2. ¿Se podría prestar un mejor servicio?
3. Los actuales ofertantes ¿ cubren toda la demanda actual y potencial?
4. ¿Qué tipo de necesidades que no están satisfechos por los clientes, crees que cubrirás con determinados productos y/o servicios?. De alimentación…educación…

¿Qué caracteriza una buena idea de negocios?

Una buena idea de negocios es la que se basa en:

- Un producto o servicio que el cliente desea;
- Un producto o servicio que usted puede vender a un precio que el cliente pueda pagar y que le permita obtener utilidades;
- El conocimiento y habilidades que usted tiene o espera obtener;
- El dinero y otros recursos que usted pueda invertir.

Todos los buenos negocios empiezan con una buena idea que ha sido bien examinada



Ejercicios mentales

Tu puedes **aprender a orientar** tu imaginación
Y tu potencial creativo para encontrar ideas
de **negocio originales y rentables** donde
a nadie nunca se le ocurriría.







- A partir de una idea convencional , obtener otra idea original
- Puede ser realizado por una persona o por un equipo
- Las nuevas ideas o nuevo productos, los inventos, han sido fuente de riqueza de muchos en el mundo.

Tu puedes ser uno de ellas. Anímate…

La diferencia entre el común de la gente y los innovadores está en que estos últimos dedican tiempo a desarrollar sus habilidades creativas … e imaginar un mundo nuevo.

Etapas para generar una buena idea de negocio



1. Fuentes para generar ideas de negocio

- La formación académica del emprendedor
- La experiencia profesional y laboral
- Los cambios sociales del entorno
- Diversidad de formas de entretenimiento (ocio, culturales…)
- El desarrollo y aplicación de nuevas tecnologías
- Especialización mediante tercerización
- Otras fuentes (revistas especializadas, periódicos, internet)

Etapas para identificar ideas de negocio (cont…)

2. Identificación de la mejor idea de negocio

En esta etapa debes evaluar cada idea de negocio Escogido y elegir la que mas te conviene.

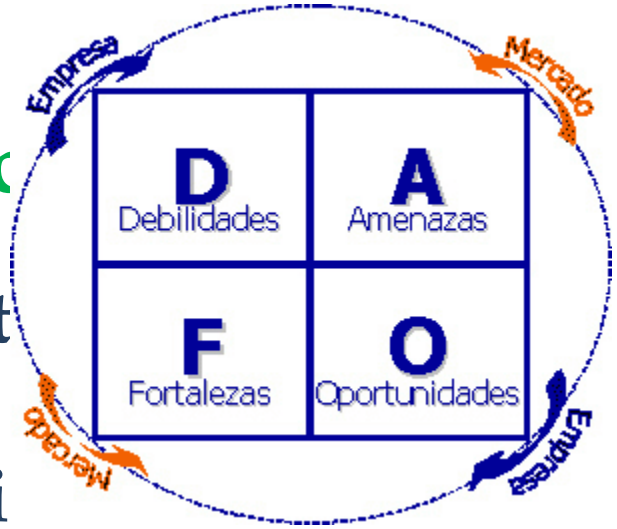
Factores a tener en cu

. Mercado
. Viabilidad Técnica
. Viabilidad financiera



Etapas para generar una buena Idea de negocio (cont..)

3. Evaluación de la idea de negoc



El análisis FODA una herramienta út

El frente interno: Fortalezas y Debili
de tu idea y tienes algún grado de control

El frente externo: Oportunidades y Amenazas de tu idea de negocio y no se tiene ningún control.

Un común denominador en los negocios de éxito.: El conocimiento del negocio .

Allí se encuentra la clave del éxito. El conocimiento del negocio marca la diferencia









Alejandro Narvaez Liceras